

# Photoniques

LA LUMIÈRE ET SES APPLICATIONS

N° 97 - Juillet - Août 2019

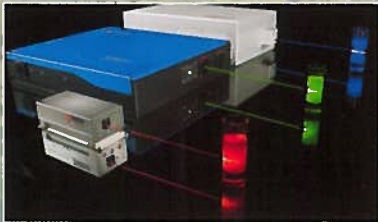
## ■ FOCUS

Photonics France



## ■ ACHETER

Diodes laser toutes longueurs d'onde



## ■ PORTRAIT

Paul Langevin



## ■ COMPRENDRE

La science du lidar



# Les techniques LIDAR

Techniques  
photoniques





## Témoignage d'entrepreneur : Paul Sauvageot, ISP System

Les innovations nées de la photonique sont présentes partout dans notre vie quotidienne, dans les laboratoires de recherche, et sur les chaînes de production ou de contrôle des industriels. Certaines innovations débouchent sur une activité économique, et deviennent un moteur de création et de développement des entreprises. Dans ce numéro, nous interviewons Paul Sauvageot, Président Directeur Général de la société ISP System.



### Pouvez-vous décrire vos produits en 3 mots-clés ?

ISP propose des produits de grande précision : miroir actif, monture motorisée, micro/nano positionneur, machines automatiques de micro-assemblage ou de brasage/frittage laser... Ce sont des équipements mécatroniques et opto-mécaniques innovants pour l'industrie et la science.

### Pouvez-vous décrire la genèse du concept-phare ou de l'idée-phare ?

Nous nous sommes engagés il y a plus de vingt ans sur deux idées phares :

- Le constat de la carence en engineering de haute précision en France. L'émergence du projet Laser Mégajoule était alors une réelle opportunité pour développer cette activité pour les grands lasers.
- Les progrès technologiques rapide en robotique, vision, AI permettent de proposer l'automatisation des opérations d'assemblage de précision en remplacement de l'assemblage manuel. Les machines automatiques de micro-assemblage sont une réponse à la nécessité de gain de productivité face à la concurrence des pays low cost.

### Pouvez-vous dire un mot sur la genèse de l'entreprise (comment passer de l'idée au produit) ?

L'application d'une méthode originale de management des équipes et des projets, issue de mes expériences professionnelles antérieures et des limites rencontrées dans les grandes organisations.

### Quel est le marché identifié (taille, lieu géographique, public ciblé, marché existant et/ou à construire) ?

Il s'agit de marchés de niche des équipements mécatroniques de précision innovants, c'est un besoin transversal que l'on retrouve dans de nombreux marchés (photonique, science, défense, aérospatial, médical...).

### Quel est le paysage concurrentiel (France et étranger) ?

Nous avons très peu de concurrents, en Europe, dont l'offre couvre tout notre panel de compétences et de produits. Nos concurrents sont plus spécialisés et offrent des gammes de produits plus restreintes.

## FORMATION CONTINUE

99% de satisfaction  
sur nos formations en  
optique & photonique

- Des formateurs experts
- Un parc unique de ressources expérimentales dédiées
- Des bases à la spécialisation
- Sur catalogue ou sur-mesure
- En anglais ou en français



Catalogue en ligne

[fc.institutoptique.fr](http://fc.institutoptique.fr)

- Optronique, infrarouge
- Instrumentation, composants, fabrication
- Conception optique
- Imagerie, mesure, communications
- Sources, éclairage, laser, sécurité
- Mastère® spécialisé ELS  
*Embedded Lighting Systems*

Contact +33 1 64 53 32 36

[fc@institutoptique.fr](mailto:fc@institutoptique.fr)

